

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:

ФИО: Худин Александр Николаевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 26.02.2018 11:48:53

Уникальный программный ключ:

08303ad8de1c60b987361de7085acb509ac3da14b44b362na0ee37e75a19

## МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

"Курский государственный университет"

Кафедра маркетинга и управления персоналом

УТВЕРЖДЕНО

протокол заседания

Ученого совета от 24.04.2017 г., №10

### Рабочая программа дисциплины

### Коммерческая деятельность

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Профиль подготовки: Маркетинговая деятельность

Квалификация: бакалавр

Факультет экономики и менеджмента

Форма обучения: очная

Общая трудоемкость 3 ЗЕТ

Виды контроля в семестрах:  
экзамен(ы) 6

#### Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	6 (3.2)		Итого	
	Неделя			
Вид занятий	уп	рпд	уп	рпд
Лекции	24	24	24	24
Практические	36	36	36	36
В том числе инт.	12	12	12	12
Итого ауд.	60	60	60	60
Контактная работа	60	60	60	60
Сам. работа	12	12	12	12
Часы на контроль	36	36	36	36
Итого	108	108	108	108

**1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

1.1	Приобретение знаний, умений и формирование компетенций в области методологии и организации коммерческой деятельности
-----	--

**2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП**

Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДВ.5
--------------------	-----------

**3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**ОПК-4: способностью осуществлять деловое общение и публичные выступления, вести переговоры, совещания, осуществлять деловую переписку и поддерживать электронные коммуникации**

**Знать:**

документы, применяемые в коммерческой деятельности

**Уметь:**

использовать документы, применяемые в коммерческой деятельности

**Владеть:**

навыками документационного и информационного обеспечения коммерческой деятельности организации

**ОПК-5: владением навыками составления финансовой отчетности с учетом последствий влияния различных методов и способов финансового учета на финансовые результаты деятельности организации на основе использования современных методов обработки деловой информации и корпоративных информационных систем**

**Знать:**

основные понятия, цели, задачи, принципы, сферы применения, объекты, субъекты коммерческой деятельности

бизнес-процессы происходящие при осуществлении коммерческой деятельности

документы, применяемые в коммерческой деятельности

**Уметь:**

применять знания в области документационного и информационного обеспечения коммерческой деятельности организации

применять бизнес-моделирование в коммерческой деятельности

использовать документы, применяемые в коммерческой деятельности

**Владеть:**

аналитическими методами для оценки эффективности коммерческой деятельности на предприятиях

навыками документационного и информационного обеспечения коммерческой деятельности организации

навыками применения документов в коммерческой деятельности

**ПК-7: владением навыками поэтапного контроля реализации бизнес-планов и условий заключаемых соглашений, договоров и контрактов/ умением координировать деятельность исполнителей с помощью методического инструментария реализации управленческих решений в области функционального менеджмента для достижения высокой согласованности при выполнении конкретных проектов и работ**

**Знать:**

методологические основы коммерческой деятельности, ее составляющие элементы

принципы государственного регулирования и контроля коммерческой деятельности;

договоры в коммерческой деятельности: порядок заключения, контроль за исполнением;

**Уметь:**

использовать полученные знания при организации и управлении коммерческой деятельности в работе предприятия, в частности должен организовать процесс закупки и продажи товаров

выбирать поставщиков и торговых посредников, заключать договоры и контролировать их соблюдение;

осуществлять анализ, планирование, организацию, учет и контроль коммерческой деятельности

**Владеть:**

опытом работы с действующими федеральными законами, нормативными и техническими документами, необходимыми для осуществления профессиональной деятельности

навыками выбора каналов распределения, поставщиков и торговых посредников
---

навыками управления коммерческой деятельностью торгового предприятия.
---